

COACHING FOR LEADERS

Αναπτύσσοντας τον Ηγέτη-Coach

- Ένα εργαλείο δημιουργίας και ηγετικής παρακίνησης της Ομάδας μας
- Μια πλούσια μαθησιακή εμπειρία δύο ημερών, που θα μας κάνει να αισθανθούμε τα οφέλη μιας επένδυσης ζωής
- Εκτός από τα οφέλη του Coaching για την Ομάδα μας, θα κατανοήσουμε καλύτερα τον εαυτό μας, καθώς και το επαγγελματικό περιβάλλον στο οποίο εργαζόμαστε
- Αυτά που θα μάθουμε, θα μπορούμε να τα εφαρμόσουμε άμεσα στην καθημερινή μας ζωή

Απευθύνεται σε:

Managers, Προισταμένους Τμημάτων, Supervisors, Team Leaders και σε οποιονδήποτε, άμεσα ή έμμεσα, καθοδηγεί.

Παρασκευή 6 και Σάββατο 7 Νοεμβρίου 2015 (9:00 – 18:00)

Electra Palace Hotel Athens, Νικοδήμου 18-20, Πλάκα, Σύνταγμα

ΤΟ COACHING FOR LEADERS ΜΕ ΤΗ ΓΛΩΣΣΑ ΤΩΝ ΑΡΙΘΜΩΝ

Σύμφωνα με έρευνα του εξειδικευμένου αμερικανικού περιοδικού Fortune σε εταιρείες που επένδυσαν σε υπηρεσίες Coaching for Leaders από 6 έως 12 μήνες, προέκυψαν τα παρακάτω αποτελέσματα:



ΤΑΥΤΟΤΗΤΑ ΚΑΙ ΣΤΟΧΟΙ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ

Το πρόγραμμα θα κτίσει πάνω στις ηγετικές δεξιότητες των συμμετεχόντων, οι οποίοι θα κληθούν:

- Να αφομοιώσουν μια κοινή αντίληψη εταιρικού Coaching που αξιοποιεί τις δυνατότητές τους στο έπακρο
- Να εξοικειωθούν με τις πιο σύγχρονες μεθόδους λήψης αποφάσεων, αντιμετώπισης προβλημάτων, καταμερισμού αρμοδιοτήτων, διαχείρισης συγκρούσεων, βελτίωσης απόδοσης, διατύπωσης feedback κ.ά.
- Να εφαρμόσουν τις καθοδηγητικές τους δεξιότητες, επιδεικνύοντας αποτελεσματικές συμπεριφορές Coaching for Leaders
- Να συνδυάσουν το ήδη υπάρχον καθοδηγητικό τους προφίλ με την απόκτηση επιπλέον δεξιοτήτων Coaching, μέσα από συγκεκριμένες μαθησιακές διαδικασίες και πρακτικές εφαρμογές



Gilles Gambade

Vice President Hellenic Coaching
Association/European Mentoring
& Coaching Council (HCA/EMCC)

Ιωσήφ Μπούρλας

TMS - Managing Partner
Senior Sales Coach & Trainer

Ο ΔΕΚΑΛΟΓΟΣ ΤΟΥ ΕΠΙΤΥΧΗΜΕΝΟΥ COACHING FOR LEADERS

1. Επίτευξη εταιρικών και προσωπικών στόχων
2. Παροχή επιπλέον κινήτρων στα πιο ικανά στελέχη
3. Παροχή επιπλέον κινήτρων στα πιο ικανά στελέχη
4. Ταχύτερη αφομοίωση των δεξιοτήτων των στελεχών
5. Βελτιωμένη αντίληψη του επιχειρηματικού περιβάλλοντος
6. Χάραξη ωφέλιμων στρατηγικών
7. Ενισχυμένη απόδοση σε εταιρικό και προσωπικό επίπεδο
8. Δημιουργία προϋποθέσεων για διαρκή εξέλιξη και επιτυχία
9. Ελαχιστοποίηση σφαλμάτων
10. Εδραίωση της φήμης εταιρειών, στελεχών και επιχειρηματιών

ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΕΣ, ΩΡΕΣ ΚΑΙ ΘΕΜΑΤΙΚΕΣ ΕΝΟΤΗΤΕΣ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ

Παρασκευή 06/11/2015 (9:00 - 18:00)

Οι μεγάλες ερωτήσεις των leaders

- Τι είναι το Coaching for Leaders;
- Ποια είναι η κύρια στρατηγική προσέγγιση γύρω από το Leadership Coaching;
- Coach / Leader: ομοιότητες και διαφορές. Μπορούμε να τα συνδυάσουμε;
- Ποια είναι τα βασικά εργαλεία και ποιες οι κύριες εφαρμοσμένες τεχνικές του Coaching for Leaders;
- Πώς μπορούμε να δημιουργήσουμε ένα περιβάλλον Leadership Coaching στην Ομάδα μας;
- Ποια είναι η επίπτωση του Leadership Coaching στον επιχειρηματικό μας Οργανισμό;
- Ποια η σχέση ανάμεσα στη συναισθηματική νοημοσύνη και το Leadership Coaching;
- Πώς διαμορφώνεται το στυλ του Leader/Coach, ποιες είναι οι προσωπικές του αξίες και ποιες δεξιότητες οφείλει να γνωρίζει σύμφωνα με το μοντέλο EMCC;
- Πώς δημιουργούνται οι κατάλληλες προϋποθέσεις για μια συνάντηση Coaching με τους ανθρώπους της Ομάδας μας;

Σάββατο 07/11/2015 (9:00 - 18:00)

Οι απαντήσεις στις εφαρμογές του Leadership Coaching

- Επίλυση προβλημάτων και λήψη αποφάσεων
- Ανάθεση εργασιών και καθοδηγητική παρέμβαση στην καθημερινή λειτουργία της Ομάδας μας
- Αξιολόγηση μεμονωμένων στελεχών και συνολική αξιολόγηση της Ομάδας
- Παροχή αποτελεσματικού feedback για τη βελτίωση τυχόν αδυναμιών
- Δημιουργία περιβάλλοντός Coaching στο πλαίσιο της Ομάδας
- Ανάδειξη των δεξιοτήτων που χαρακτηρίζουν την Ομάδα μας
- Εργαστήριο εφαρμογών του Coaching for Leaders στην πράξη
- Εφαρμογές συναντήσεων Leadership Coaching από τους συμμετέχοντες σύμφωνα με το μοντέλο GROW
- Συμπεράσματα, παρατηρήσεις και feedback

ΤΑ 5 ΚΥΡΙΑ ΟΦΕΛΗ ΤΟΥ COACHING FOR LEADERS ΓΙΑ ΤΑ ΔΙΕΥΘΥΝΤΙΚΑ ΣΤΕΛΕΧΗ ΚΑΙ ΤΟΥΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΕΣ

- Απόκτηση νέων δεξιοτήτων μέσα από συνεχή διαπροσωπική αλληλεπίδραση
- Εμπλουτισμός του τρόπου σκέψης με ιδέες πέρα από τα καθιερωμένα, χάρη σε μια διαδικασία διαλόγου με εξειδικευμένους outsiders
- Καλύτερη επίγνωση των πραγματικών δυνατοτήτων, με ανάπτυξη των προτερημάτων και εντοπισμό τυχόν αδυναμιών
- Βελτίωση της αυτοπεποίθησης και του αισθήματος προσωπικής εξέλιξης με καθορισμό και επίτευξη ευέλικτων στόχων
- Έγκυρη και καίρια εκμάθηση, ακόμη και τις παραμονές σημαντικών εταιρικών συναντήσεων και παρουσιάσεων

ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΠΟΥ ΣΥΜΜΕΤΕΙΧΑΝ ΣΤΟ COACHING FOR SALES EXCELLENCE:

Finance (Piraeus Bank, Eurobank, Citibank, Groupama, Credit Agricole, BNP), Telecoms (Vodafone, Wind, Cyta), Industry (Alcan, Alumil, Abertis, Titan, Lafarge, Alfa Laval, Renault, Timac Agro), FMCG and Retail (Mars, Minerva, Elbisco, Carrefour, Vivartia), Services industry (Linkage, PwC, Hewitt) and Pharma (MSD, Pfizer, Leo Pharma, Boeringher, Galderma)

ΤΙ ΕΙΠΑΝ ΟΙ ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ;

- «Το πρόγραμμα μού έδωσε λύσεις σε σημαντικά θέματα που διαχειρίζομαι»
- «Πήρα πολλές ιδέες για την καθοδήγηση της Ομάδας μου»
- «Έμαθα νέες, εξελιγμένες και σύγχρονες μεθόδους και τεχνικές καθοδήγησης»
- «Αισθάνομαι έτοιμος να εφαρμόσω πιο προχωρημένες τεχνικές καθοδήγησης στην Ομάδα μου»
- «Αυτό το εκπαιδευτικό πρόγραμμα ήταν διαφορετικό, υψηλών προδιαγραφών και με βελτίωσε σε προσωπικό επίπεδο»
- «Θα με βοηθήσει στην επιχειρηματική μου δραστηριότητα»